

Fecha 06.07.2021	Sección Dinero	Página 1-2
----------------------------	--------------------------	----------------------

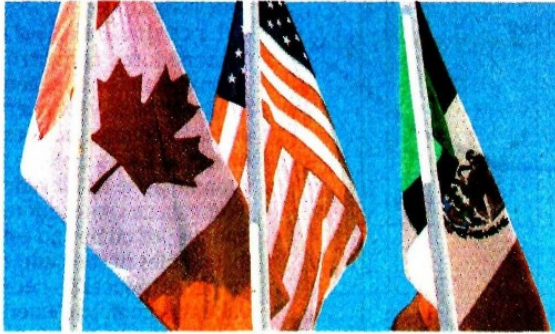


Foto: Especial

SIGUIENTE PASO**Contratar proveedores regionales**

El siguiente paso en la implementación del T-MEC, a un año de su entrada en vigor, será la relocalización de las cadenas de valor para que estén cerca de la región de Norteamérica. Empresarios consultados por **Excélsior** reconocieron que la pandemia de covid-19 dejó de manifiesto la necesidad de inversiones conocidas como nearshoring, que dan la posibilidad de contratar a proveedores en la región.

OPINIÓN DE LA IP

Más inversiones, otro paso para el T-MEC

EMPRESARIOS BUSCAN ATRAER capitales en la fabricación de semiconductores, baterías, minería y medicamentos

POR LINDSAY H. ESQUIVEL
lindsay.hernandez@gimm.com.mx

A un año de entrada en vigor del Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá

(T-MEC), el siguiente paso en su implementación serán la relocalización de las cadenas de valor para que estén cerca de la región de Norteamérica.

Empresarios consultados por **Excélsior** reconocieron que la pandemia de covid dejó de manifiesto la necesidad de inversiones conocidas como nearshoring, que dan la posibilidad de contratar proveedores en la región.

Fernando Ruiz Huarte, director general del Consejo Empresarial Mexicano de Comercio Exterior (Comce), adelantó que hay un par de

empresas en el sector automotriz que han manifestado su interés por invertir en México.

“La pandemia demostró la debilidad de las cadenas de valor fuera de Norteamérica: el transporte marítimo se ha cuadruplicado, por ello los empresarios traerán mayor inversión directa para producir en México y enviar a Estados Unidos, ya sea insumos o productos terminados”, expuso.

Eugenio Salinas, presidente de la Comisión de Comercio Exterior de la Confederación

Continúa en siguiente hoja



Página 1 de 2
\$ 64008.00
Tam: 504 cm2

Fecha 06.07.2021	Sección Dinero	Página 1-2
----------------------------	--------------------------	----------------------

de Cámaras Industriales (Concamin), dijo que ya trabajan con la iniciativa privada de Estados Unidos para atraer inversiones en producción de semiconductores, baterías, minería y medicamentos.

“Estas industrias son consideradas como estratégicas para Estados Unidos, estamos trabajando en coordinación con el sector privado para captar mucha de esa industria que la Unión Americana busca que se proveedora, de fuentes más seguras y cercanas”, dijo Salinas.

En cuanto a los trabajos para continuar con la implementación del T-MEC, el también integrante del Cuarto de Junto, equipo de empresarios que apoya al gobierno en temas comerciales, dijo que se afinan los detalles del capítulo relacionado con empre-

sas comerciales del Estado para entidades federativas y municipios.

“Hay compromisos de negociar, tras el primer año de entrada en vigor del tratado este tema, para dar transparencia a las compras de gobierno a nivel estatal y municipal para evitar corrupción y eficiente el gasto”, detalló.

También dijo que trabajan en poner en práctica el rubro de facilitación de comercio, como la aceleración en inspecciones de frontera y los certificados electrónicos de origen.

Ruiz Huarte recordó que también se trabaja en el tema de las reglas de origen en la industria de autopartes, pues se ha negociado una prórroga para su cumplimiento, así como en el tema ambiental que es de interés de Esta-

dos Unidos que se cumpla a cabalidad.

Los empresarios también esperan que se solucionen los conflictos laborales surgidos en la industria automotriz, como parte de nuevas disposiciones en materia sindical. Y es que hasta ahora hay dos denuncias que involucran a dos compañías en malas prácticas laborales, sin embargo, todavía no se resuelve si se va a un panel de solución de controversias.

Además de los conflictos laborales, se cabildea el tema agropecuario, pues los productores estadounidenses quieren poner límites a la exportación mexicana con la temporalidad, cuando se negoció que no fuera así.

EL DATO

Récord

El Comce anticipa que las exportaciones crecerán 10% este 2021, con lo que se llegaría a la cifra récord en exportaciones reportadas, que fue en 2019.



Estas industrias son consideradas como estratégicas para Estados Unidos. Estamos trabajando en coordinación con el sector privado para captar mucha de esa industria que la Unión Americana piensa traer a la región.”

EUGENIO SALINAS
PRESIDENTE DE LA COMISIÓN DE
COMERCIO EXTERIOR DE LA CONCAMIN



También se trabaja en el tema de las reglas de origen en la industria de autopartes, pues se ha negociado una prórroga para su cumplimiento, así como en el tema ambiental que es de interés de Estados Unidos que se cumpla a cabalidad.”

FERNANDO RUIZ HUARTE
DIRECTOR GENERAL
DEL COMCE