EXCELSIOR
EL PERIÓDICO DE LA VIDA NACIONAL

Fecha	Sección	Página
12.04.2019	Dinero	1-10

HYPERLOOP BUSCA CAPITAL

El proyecto de viajar de la CDMX a Guadalajara en tubos al vacío todavía no se concreta.

MERCADO INTERESANTE

Han levantado 40 millones de dólares

Andrés de León, director de operaciones de Hyperloop Transportation Technologies, vino al país para atraer a inversionistas mexicanos, pues hasta ahora han levantado 40 millones de dólares.

SE REQUIEREN 200 MDD DE INICIO

Hyperloop, buscan otro en México

Luego de cancelarse el proyecto NAIM a Guadalajara, se busca nueva sede

POR ERÉNDIRA ESPINOSA
erendira.espinosa@gimm.com.mx

En 2017 surgió la idea de que en nuestro país se construyera un proyecto de tren de ultravelocidad en cápsulas dentro de tubos al alto vacío, el Hyperloop, que brindara la posibilidad de viajar del Nuevo Aeropuerto Internacional de la Ciudad de México (NAIM) a Guadalajara en 38 minutos. Sin embargo, luego de la cancelación de esta infraestructura, los planes se vinieron abajo.

Inclusive, Andrés de León, director de Operaciones de Hyperloop Transportation Technologies, asegura que nunca hubo un acuerdo en concreto para llevarlo a cabo, a pesar de que México había ganado la opción de ser sede de una de estas infraestructuras.

Durante una escala que hizo por México para levantar fondos, De León dijo que México es un mercado interesante, un mercado importante pare ello. "Hemos tenido alguna aproximación, cuando se trabaja con nosotros tiene que haber un inversor para construir esta tecnología", mencionó.

El director de operaciones de Hyperloop vino a presentar el proyecto con el objetivo de atraer inversionistas mexicanos, es decir, que aporten alguna cantidad para que la firma pueda seguir impulsando esta nueva tecnología.

"Hemos hecho una ronda, levantamos unos 40 millones de dólares. Ahora tenemos una segunda ronda, dividida en una primera fase de 50 millones de dólares y otra de 150 millones, son 200 millones de dólares en total", dijo de León a **Excélsior**.

"Me encantaría que 50 millones de dólares fueran mexicanos, creo que en el país puede haber apetito, porque es un modelo muy innovador", declaró Pedro Moreno, fundador y CEO de Hill House Capital, firma de gestión de inversiones que está promoviendo el proyecto Hyperloop en nuestro país.

Reconoció que echar a andar un proyecto así en México cambiaría por completo nuestra concepción del país.

EL CAMINO

Viajar a más de mil kilómetros por hora vía terrestre, en cápsulas que se mueven a través de tubos de alto vacío

Continúa en siguiente hoja

Página 1 de 3
$ 91948.00
Tam: 724 cm2

y con levitación magnética, no es una historia de ciencia ficción, sino una realidad que busca arrancar a través del proyecto Hyperloop.

"Esto no es ciencia ficción, no reinventamos la rueda, sino que empezamos a construir con base en tecnologías existentes y probadas, no es algo que vayan a ver nuestros nietos, es algo que está pasando ahora", dijo De León.

Para este empresario, conectar a ciudades distantes en cuestión de minutos es algo tangible, rentable y no tan costoso, por lo que la primera línea comercial de este tipo estará en Dubai y se inaugurará en 2020, en tanto, a nuestro país podría llegar después de 2023, aunque eso depende de si hay inversionistas interesados.

Según el director de operaciones del proyecto, que surgió de las ideas de Elon Musk, millonario famoso por crear compañías como PayPal, Tesla Motors y SpaceX, el objetivo no es sólo contar con un nuevo medio de transporte, sino una experiencia completa para los usuarios, ya que contará con "ventanas aumentadas", desde donde los pasajeros podrían hacer compras por internet y hasta tendrá espacios como gimnasios o servicios de masajes.

"Estamos creando una nueva industria, una compañía que licenciará la tecnología al operador de infraestructura y al de transporte, las empresas que han desarrollado la tecnología serán las que implanten el trabajo.

"En cuanto a los costos, las cápsulas valen entre 2.5 y cuatro millones de dólares, más la tubería."

Hemos tenido aproximaciones con empresarios mexicanos, y se espera tener la inversión para trabajar en 2023."

ANDRES DE LEÓN
DIRECTOR DE OPERACIONES DE HYPERLOOP TRANSPORTATION TECHNOLOGIES

Me encantaría que 50 millones de dólares fueran mexicanos, pues creo que en el país puede haber apetito, porque es un modelo muy innovador."

PEDRO MORENO
FUNDADOR Y CEO DE HILL HOUSE CAPITAL

40
MILLONES
de dólares ha levantado la empresa fabricante del Hyperloop en una primera ronda

MÁS EN HACKER TV
CON PAUL LARA
Excelsior TV | hoy 6:00 pm

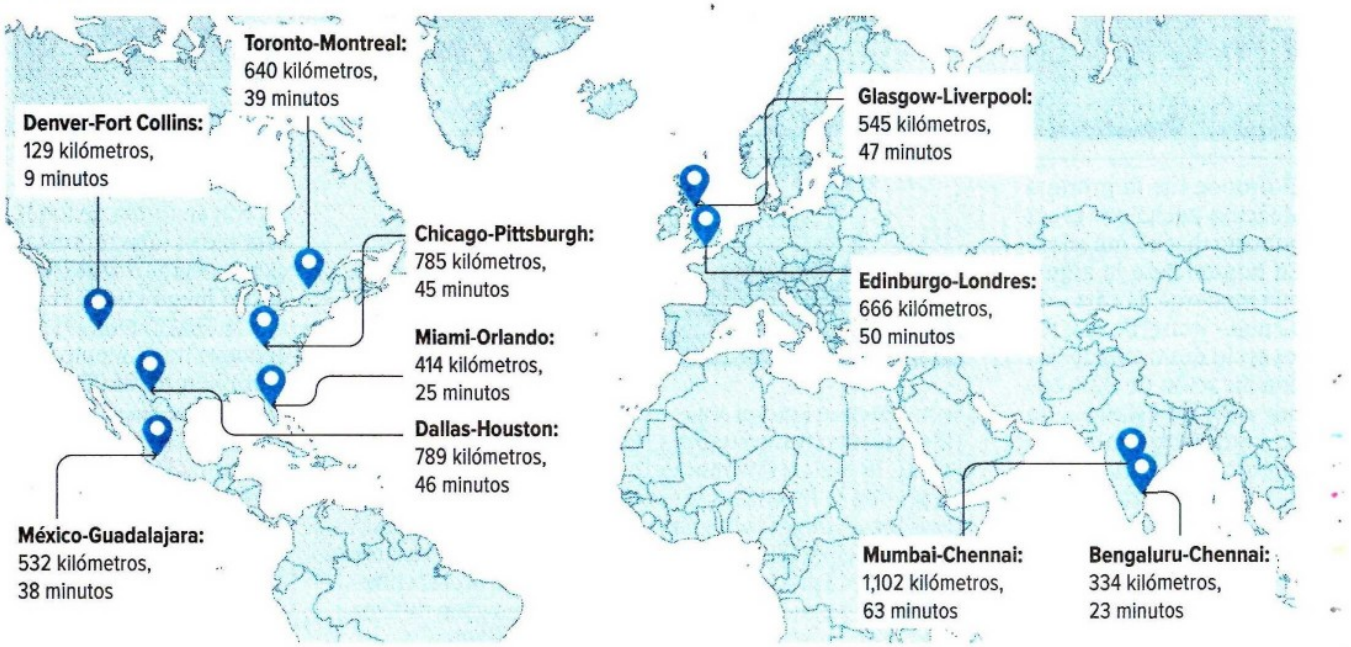
Continúa en siguiente hoja

LA CÁPSULA

Tiene un valor de entre 2.5 y cuatro millones de dólares.

AEROSELL
La carcasa que protege la cápsula está hecha de paneles de fibra de carbono, que es más liviana que el acero, pero más resistente.

CHASIS DE LEVITACIÓN
Está hecho de una estructura de aluminio que alberga los sistemas de propulsión, los imánes de levitación, así como la dirección.

Gráficos: Erick Zepeda

PROYECTOS DESDE 2017