

CAPITANES

Arancel Galiente II

Aquí le comentábamos hace unos días del peregrinar que ha realizado la Asociación Mexicana de **Energía Solar** Fotovoltaica (Asolmex) por el arancel del 15 por ciento que impuso el Servicio de Administración Tributaria (SAT), de **Aristóteles Núñez**, a la importación de paneles solares.

El arancel viene desde el año pasado, pero es ahora cuando les ha puesto una zancadilla a algunas firmas.

Recordemos que con la reforma energética empresas interesadas en desarrollar proyectos solares a gran escala se dejaron ir a la Comisión Reguladora de **Energía**, que todavía lleva **Francisco Salazar Díez de Sollano**, para solicitar su permiso.

Hasta ahora, en la CRE han otorgado cerca de 300 permisos de generación a gran es-

cala, con capacidad para 8 mil megawatts. De éstos permisos, unos 50 son los que estaban más avanzados y contemplaban inversiones por 4 mil millones de dólares, pero por el arancel se encuentran atorados.

Para la Asolmex, que preside **Héctor Olea**, la aprobación de la Ley de Transición Energética no es congruente con la medida arancelaria, pues en teoría tendría que promoverse la inversión verde.

Hoy es un día clave para la Asolmex, pues sus integrantes sostendrán una reunión en la que participarán representantes de la Secretaría de Economía, de **Ildefonso Guajardo**, de **Energía**, encargada a **Pedro Joaquín Coldwell**, y de Hacienda, a cargo de **Luis Videgaray**.

Esperan una reconsideración con espíritu navideño.

Adiós, Segundo Piso

Tal vez ya se había dado cuenta, pero de cualquier modo le avisamos: los planes para construir un segundo piso sobre el Viaducto Piedad para conectar el Poniente de la Ciudad de México con el nuevo aeropuerto están en la congeladora.

Este proyecto era uno de los más esperados por constructores y operadores de autopistas, a propósito del plan de conectividad del nuevo aeropuerto, porque atraería a muchísimos usuarios del transporte aéreo y a uno que otro dispuesto a pagar varias decenas de pesos con tal de ahorrarse el tráfico.

Sin embargo, los muchachos de la Secretaría de Comunicaciones y Transportes, que lleva **Gerardo Ruiz Esparza**, andan con pies de plomo después de dos acontecimientos recientes, que les demostraron

lo difícil que puede ser negociar con vecinos enojados por proyectos de infraestructura.

El primero fue la movilización de los vecinos del viejo pueblo de Santa Fe en contra de la construcción de un tramo del Tren México-Toluca sobre la Avenida Vasco de Quiroga, la cual eventualmente obligó a esa dependencia federal a cambiar el trazo del proyecto.

El otro antecedente fue la oposición de vecinos a la construcción del Corredor Chapultepec, que orilló al Gobierno del Distrito Federal, comandado por **Miguel Ángel Mancera**, a realizar una consulta sobre su realización, en la que ganó un no rotundo.

Y no es para menos. Imagínese la principal arteria de la Ciudad entre el Oriente y el Poniente más lenta de lo usual por las obras.

Esto, sin mencionar las dificultades técnicas y económicas de levantar un segundo piso

sobre una estructura que, todavía hoy, lleva agua por debajo.

Aliados Sobre Ruedas

La semana pasada, el Gobierno de Corea del Sur anunció formalmente que en 2016 se acercará a México para buscar un Tratado de Libre Comercio.

La estrategia de los coreanos para evitar que les rechacen el plan es buscar aliados que los acompañen y los primeros enlistados son los del sector automotor.

Ahí está **Horacio Chávez**, de la recién instalada KIA Motors, así como **Pedro Albarrán**, de Hyundai, dado que los autos terminados y las autopartes fabricadas en ese país asiático ya no tendrían que pagar arancel.

Pero no son los únicos a los que les conviene.

Renault, que en México



Fecha 16.12.2015	Sección Negocios	Página 3
----------------------------	----------------------------	--------------------

lleva **José Luis Montiel**, importa desde allá los modelos Safrane y Fluence. Y también podría darle beneficios a **Ernesto Hernández**, que conduce General Motors, porque el Spark, Cruze y el Matiz se fabrican en Corea.

Veremos cómo recibe la propuesta la Secretaría de Economía, que lleva **Ildelfonso Guajardo**, que aunque está acostumbrado a negociar acuerdos comerciales, dicen que con éste podría poner algo de resistencia.

Más 'Expos'

La filial mexicana de la británica UBM, que capitanea **Jaime Salazar**, alista 17 exposiciones en México, algunas de las cuales ya se realizan en Asia y Europa con éxito.

El caso concreto es una expo dirigida al sector de alta tecnología, conocida como Sombrero Negro, que se organiza en 18 países, entre ellos Holanda y Singapur. El atractivo en la participación de expertos en software de seguridad.

La Ciudad de México se perfila como sede de este evento, pero Monterrey, Can-

cún y Guadalajara están en la mira de la empresa para llevar a cabo alguna de las otras 16 exposiciones que pretende traer al País, principalmente en las áreas de manufactura, aeronáutica, servicios y alimentos.

La empresa tiene en la cartera alrededor de 50 millones de dólares para traer estas exposiciones.

México se posiciona como el principal mercado en América para UBM, que trae un crecimiento en ventas de 20 por ciento anual.

CAPITANES@REFORMA.COM



JAIME LÓPEZ DE SILANES...

La innovación que empujó Antonio López de Silanes, ahora la impulsa su hermano, quien capitanea desde hace unos meses Laboratorios Silanes, compañía mexicana con más de 70 años y la número uno en el mundo en antivenenos. Acaban de invertir 10 millones de dólares en una nueva planta en Toluca.