EL UNIVERSAL
EL GRAN DIARIO DE MÉXICO

Fecha	Sección	Página
02.01.2024	Cartera	16

Nearshoring y T-MEC, clave para industria de vehículos pesados

Empresas del ramo prevén aumento de 13% en la venta de unidades ante mayor demanda

SARA CANTERA
—sara.cantera@eluniversal.com.mx

El *nearshoring* y el incremento del contenido regional para vehículos pesados de carga darán un impulso a las ventas del sector en 2024, de acuerdo con fuentes del sector.

En 2023 la venta de camiones de carga y pasaje se vio impulsada por factores económicos y tecnológicos, que se reflejaron en el alza en los niveles de comercialización.

De enero a noviembre del año pasado se vendieron 47 mil 442 vehículos pesados, 34% más respecto al mismo periodo de 2022, y superando los niveles de 2019, previos a la pandemia, de acuerdo con la Asociación Mexicana de Distribuidores de Automotores (AMDA).

La asociación estima que al cierre de 2023 se comercializaron 51 mil 88 vehículos pesados, un avance de 31% contra 2022. Para este año la expectativa es colocar 57 mil 632 unidades, 13% más respecto al año recién concluido.

AMDA también atribuyó el buen desempeño en las ventas de vehículos pesados a la demanda rezagada durante los años de pandemia.

Ernesto del Blanco, director general de la ensambladora y distribuidora de vehículos pesados, Elam-FAW, consideró que la relocalización de diferentes industrias en el país, fenómeno conocido como *nearshoring*, representa una oportunidad para comercializar más vehículos pesados, ya que varias empresas de los sectores productivos y comerciales necesitan mover materia prima o maquinaria.

"Es natural que se requiera del transporte de materiales para poder levantar esas estructuras de las nuevas naves industriales que se están construyendo y ahí el transporte de carga juega un papel importante", dijo el directivo.

"Sigue la cadena hasta que las industrias ya están establecidas y produciendo y los transportistas moviendo las mercancías. Otro punto que no podemos dejar de lado son las Pymes que también requieren unidades de transporte pesado o de última milla, las cuales crecerán a la par de las grandes industrias".

Por otro lado, el Tratado entre México Estados Unidos y Canadá (T-MEC) indica que a partir de 2024 aumentará el valor de contenido regional para vehículos pesados fabricados en América del Norte, así como de sus autopartes esenciales, al pasar de 60% a 64%.

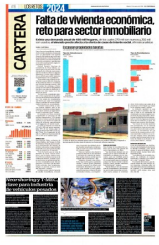
Del Blanco consideró que este es un buen momento para que las empresas mexicanas que fabrican refacciones o partes para tractocamiones puedan innovar y buscar tener precios más competitivos, para importar menos componentes.

"En temas de motores a gas natural tenemos proveedores de marcas italianas o de otros países, pero no hay productores mexicanos; incluso, las mismas empresas chinas están llegando al país para cubrir esa demanda", detalló.

Elam-FAW indicó que ellos no tendrán ningún problema para cubrir la primera etapa de incremento de valor de contenido regional a 64%, que pasará a 70% en 2027. ●

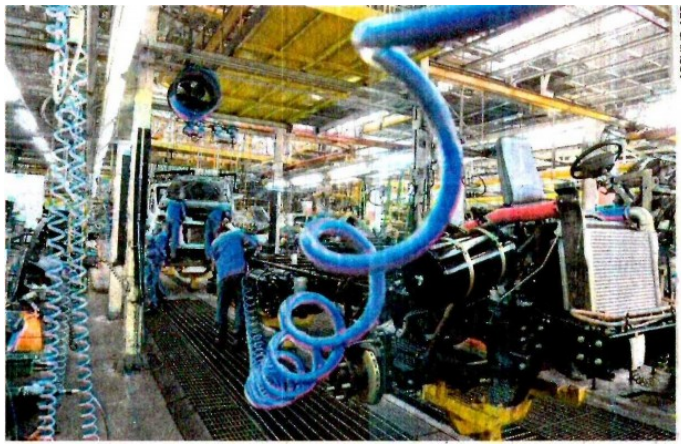
57 mil 632
UNIDADES PESADAS
se proyectan fabricar en 2024, de acuerdo con la AMDA.
ERNESTO DEL BLANCO
Director de Elam-FAW

"Es natural que se requiera del transporte de materiales para levantar esas estructuras de las nuevas naves industriales"


CARTERA
Falta de vivienda económica, reto para sector inmobiliario

Continúa en siguiente hoja

Fecha	Sección	Página
02.01.2024	Cartera	16



ARCHIVO AFP

Desde este año crecerá el valor de contenido regional para vehículos pesados fabricados en América del Norte, al pasar de 60% a 64%.