REFORMA
CORAZÓN DE MÉXICO

Fecha	Sección	Página
14.01.2025	Negocios	1

Alertan exportadores caos en las aduanas

SILVIA OLVERA

MONTERREY.- Aunque no está claro y es difícil que desde el primer día de mandado de Donald Trump entren en vigor los aranceles que amenazó con imponer, hay posibilidad de que sea de forma inmediata, lo que colapsaría la logística, las cadenas de suministro y las aduanas, advirtió Andrés Franco Zaldívar, director del Consejo Mexicano de Comercio Exterior (Comce) Noreste.

"La implementación de un arancel repentino creará un caos logístico, dado que la carga en tránsito no tiene manera de prepararse para enfrentar costos adicionales o nuevas regulaciones al llegar al destino.

"Esto genera incertidumbre en la frontera, afectaciones económicas inmediatas y presión sobre los sistemas de comercio bilateral", agregó Franco Zaldívar.

Agregó que las afectaciones serán sobre todo dentro de las aduanas, donde las empresas podrían detener temporalmente el cruce de mercancías mientras evalúan los cambios regulatorios y el impacto del nuevo arancel en sus costos y márgenes, lo que afectará la operación de agencias aduanales y transportistas.

Además, añadió el especialista, habría aglomeraciones y retrasos que propiciarían filas de tráileres en los puntos fronterizos.

Otro impacto se dará en la carga en tránsito hacia la frontera.

"Si el decreto entra en vigor al momento de la firma (del mismo por parte de Trump), las mercancías que aún no han cruzado la frontera estarían sujetas al nuevo arancel. Esto significa que el importador en Estados Unidos tendría que pagar el 25 por ciento adicional para liberar la carga".

Y un tercer punto, agregó Zaldívar, está relacionado con las reacciones inmediatas, como el aumento de costos en la operación.

RECOMENDACIONES

El sector exportador sugiere para disminuir la afectación arancelaria realizar diversas acciones, entre ellas:

Evaluar y ajustar precios
- Simulación de costos a través del análisis del impacto de los nuevos aranceles y determinar si se puede absorber parte de éstos para mantener su competitividad en EU.

Reajuste de precios
- Si no es posible absorber el arancel, renegociar precios con sus clientes estadounidenses.

Maquilar en otros países
- Evaluar la posibilidad de realizar procesos intermedios en países con acceso preferencial a EU para reducir el impacto del arancel, por ejemplo, en Centroamérica.

Gestión de inventarios
- Optimizar la logística para minimizar productos detenidos en tránsito.

Consorcios empresariales
- Unir fuerzas entre empresas y cámaras para compartir costos logísticos y explorar mercados conjuntos.

Fuente: Comce Noreste

