

CAPITANES

¿POR QUÉ NO ACEPTARON A COMERCI?

Ayer salió la **Comer** de **Guillermo González Nova** a decir que los jueces no le aceptaron su concurso mercantil. Algunos lo atribuyen a su actitud de conflicto, recomendada por su abogado **Salvador Rocha**, que evitó la negociación y se fue directo al pleito y al no pago.

Pero hay una versión con mejores fundamentos.

Ésta se basa en que aparentemente la juez **Concepción Martín Argumosa** no tiene claro que el saldo negativo que le representó a la empresa su administración de derivados, sea como tal una "obligación vencida".

Ése es el término que la Ley en la materia exige para definir lo que una empresa no pudo pagar.

Eliminando su problema de derivados, que supera los mil millones de dólares, quedan sus créditos quirografarios, es decir, el dinero que le prestaron los bancos sin mediar alguna garantía.

Aquí el problema sería que la deuda no está lo suficientemente vencida por una parte, y por la otra, la empresa parece tener suficientes activos para enfrentarla.

El tema teórico-jurídico es que los derivados son un instrumento súper exótico para un juez de distrito en materia civil.

Ellos tienen muy claro lo que es un tenedor de bonos, un obligacionista, un crédito bancario... pero el derivado es tan complicado, que nunca se pudo lograr la aclaración que pedía la juez, y por tanto se desechó la demanda.

Dicen que van a intentarlo otra vez. Hay otros 12 jueces de distrito en materia civil en el DF, y podría tocarles uno más ducho en materia financiera.

Pero hay un asunto irónico.

Es muy probable que la nueva solicitud de concurso le vuelva a caer a la misma juez por el antecedente de conocerlo y ahora tendrían que ensayar una explicación más didáctica de los instrumentos.

Como estará de complicado que dicen que ni siquiera los dueños de la empresa le habían entendido a lo que había hecho su tesorería hasta que ya tenían el agua hasta el cuello.

ELOTE DESGRANADO

Los mexicanos que llevan la leche y el pollo a su mesa están que no pueden pagar el maíz que alimenta a los animales.

Los empresarios avícolas, que lidera **Jaime Crivelli**, y los lecheros, que encabeza **Vicente Gómez**, enfrentan un problema de liquidez por la compra de insumo, principalmente porque se cotiza en dólares, divisa que como usted sabe, cada vez está más cara.

No importa si es maíz nacional o importado, igual se cotiza en la moneda estadounidense.

Así que, cosa rara, se acercaron al Gobierno para pedir ayuda.

Primero fue a la **Secretaría de Agricultura**, encargada a **Alberto Cárdenas**.



Continúa en siguiente hoja

De ahí salieron viendo al suelo, porque les dijeron que si bien ya existen coberturas para ese propósito, estas compensaciones llegan entre 4 y 12 meses después.

Así pasaron a la siguiente ventanilla, la del crédito que ofrece la banca de desarrollo.

Fueron recibidos por el mismo **Enrique de la Madrid**, quien encabeza la **Financiera Rural**, y quien les ofreció hacer cuentas y darles una respuesta.

Pero no está fácil, échele números.

En promedio, cada avicultor pequeño quiere 30 millones de pesos y uno mediano busca hasta 500 millones para salir del paso.

En total son 600 empresas sólo las dedicadas a criar aves y vender huevo.

Será esta semana cuando las huestes de De la Madrid les den una respuesta que en buena medida podría definir el futuro de varias de estas compañías.

ZAFRA ATORADA

Tremendo problema se acerca de nuevo al gremio azucarero.

Sucede que todavía una buena parte de los industriales no ha liquidado ni garantizado los adeudos de la caña de la zafra 2007-2008.

Y claro, los cañeros no quieren entregar la vara a ninguno de los 57 ingenios hasta que no les sea liquidado el total de los adeudos.

Dicen que de plano **Carlos Blacaller**, líder de la **Unión Nacional de Cañeros**, no suelta su computadora para ver si algo baja en esa deuda, misma que suma casi unos mil 560 millones de pesos.

Lo delicado del caso es que esta semana comenzarán a salir las primeras víctimas.

Entre éstas apunte al **Grupo Azucarero Sáenz**, que dirige **Aarón Sáenz Courat**.

Por el retraso de los pagos de otros ingenios, esta empresa rompió su costumbre de arrancar la zafra de su ingenio tamaulipeco, la cual debió empezar ayer.

Dicen que este Grupo ya se puso al corriente y que sólo falta que firme con los cañeros los contratos de compra, pero por esa falta no avanzó.

A ver cuánto más resiste esta li-

ga a los jaloneos de los cañeros.

SOFTTEK PELEADA

Hoy que nadie habla de andar colocando en Bolsa, sepa usted de una empresa que calienta motores para aprovechar la primera oportunidad de hacerlo, que espera que por lo menos pueda ser... en esta década.

Se trata de la regiomontana **Softtek**, de **Blanca Treviño**.

Esta firma creada en 1982 y que desde sus inicios defiende la autoría del "near shore", es la manzana de la discordia entre los bancos que quieren quedarse con su proceso de colocación, ahora que están más escasos que nunca.

Si usted no la había escuchado, le comentamos que es una fuerte competidora global de soluciones de tecnologías de la información y procesos de negocio.

No pierda de vista a esta firma veinteañera que empezó pequeñita haciendo software y hoy tiene oficinas prácticamente en todos los continentes.

capitanes@reforma.com

Moisés Schwartz...
El presidente de la Consar enfrentará una dura temporada este cierre del año. El ahorro de los trabajadores en las Afores ya padeció una minusvalía en junio, y los vientos recesivos pueden golpear aún más fuerte. La Consar busca ahora que se agilice el proceso para que las Afores recompongan sus inversiones más rápido en periodos de volatilidad.