

CAPITANES®

Y SIN EMBARGO... VUELA

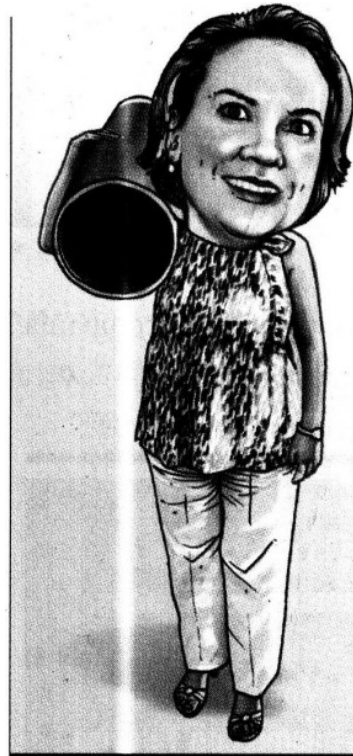
Ya la tenían en cuenta de nocaut ¿se acuerda?
Hablamos de Aviacsa, la firma de **Eduardo Morales Mega**, a la que hasta hace poco tuvo contra las cuerdas la SCT que hoy comanda **Juan Molinar Horcasitas**.
Pues levantó el vuelo y parece que por un buen rato. Pese a la crisis y la influenza A H1N1, la aerolínea ha pagado semanalmente por adelantado su consumo de combustible para reducir problemas.
Además, el 24 de abril, la aerolínea pagó sus adeudos por 120 millones de pesos a Aeropuertos y Servicios Auxiliares (ASA) que dirige **Gilberto López Meyer**.

Ése era el meollo de sus problemas, pues el Gobierno le reclamaba derechos por uso del espacio aéreo que no habían sido cubiertos.

Aquí le va un dato que hasta ahora es un mero rumor. Resulta que podría haber un misterioso benefactor que habría capitalizado a la empresa para evitar que llegue más competencia al Aeropuerto Internacional de Monterrey.

La única firma que hoy concentra la base de sus operaciones en esa plaza es **Roberto Alcántara**, el dueño de VivaAerobús.

Haga sus conjeturas.



Lorena Patterson...

Se ha convertido en la máxima representante del transporte por ductos de gas natural en México. La capitana de Transcanada obtuvo ayer el contrato para construir y operar un gasoducto de 310 kilómetros que trasladará gas de Manzanillo a Guadalajara, mismo que atenderá a CFE. Con ello tendrá bajo su responsabilidad más de mil 200 kilómetros de ductos en el País.



Continúa en siguiente hoja

DÍA DE LAS SOFOMES

Que se calmen las aguas. En días recientes, las calificadoras se volcaron a desacreditar a un buen número de sofomes hipotecarias.

Para colmo, Metrofinanciera, la firma que ahora trata de llevar a buen cauce **José Landa**, cayó en un incumplimiento, lo que ocasionó alarma de epidemia entre las firmas del sector.

Pero atención, porque parece que hoy todo volverá a una relativa paz.

Vamos por partes. Hasta hace un año todo el mundo, hasta las calificadoras, hacía fiestas porque las Sofomes conseguían dinero prestado a través de créditos quirografarios, o sea, sin garantía.

Nadie decía nada... malo, pese a que nadie sabía a ciencia cierta para qué usarían esas empresas el dinero.

Hubo quien lo usó bien y otras, como Metrofinanciera cuando estaba dirigida por **Ramiro Guzmán**, se lo gastaron, en el mejor de los casos, en bancos de tierra. Es decir, enormes terrenos para construir algún día sin tener la seguridad de que podrían hacerlo.

Luego, en octubre, vino la crisis y el terror de los inversionistas a todo lo que oliera a casa.

Así, ni las buenas ni las malas Sofomes pudieron renovar los créditos.

Sus acreedores salieron con la de ime pagas, o me pagas!

Luego, en calidad de héroe llegó **Javier Gavito** de la SHF, y les prestó dinero a las Sofomes para pagar parte de las exigencias de corto plazo.

Pero faltaban los créditos de mediano plazo.

Son esos los que hoy nos ocupan. Gavito podría cerrar hoy un acuerdo para garantizar hasta 65 por ciento de los adeudos de las Sofomes bien

portadas.

Ojo: entre éstas no entra Metrofinanciera, que tendrá que arreglarse con sus acreedores por su cuenta y considerar incluso la salida del concurso mercantil.

COMPRAS DE GUSTO

El miércoles, la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD), que preside **Vicente Yáñez**, publicará su reporte de ventas al mes de abril.

Esté pendiente si usted les vende a los supermercados y a las tiendas departamentales.

Sucede que esos datos mostrarán con mayor claridad si podrían hacerle a usted pedidos extras.

Confirmarán si la influencia de la influenza con sus compras de pánico

y el efecto calendario de la Semana Santa tuvieron al menos un efecto positivo en el comercio.

Recuerde que Wal-Mart reportó un alza de 9 por ciento en ventas en abril, mes en el que la crisis por la epidemia causó las reacciones más fuertes por parte del mercado que se volcó al súper a comprar pan, atún y agua, entre muchos otros productos.

La expectativa es que al menos para los autoservicios, estas ventas podrían compensar en parte las que no hicieron por las compras previas al Día de la Madre.

Aunque como ya le contamos aquí, puede ser que la más beneficiada haya sido Wal-Mart, por eso, esté pendiente.

90 DÍAS DE RIPLEY

Ya que andamos de compras, recuerde que hace una semana le comentamos que la sociedad entre la chilena

Ripley, de la familia **Calderón**, y El Palacio de Hierro, de **Alberto Baillores**, se tambaleaba.

Pues ayer Ripley confirmó un plazo máximo de 90 días de definición.

Junto con su socio mexicano decidirá si mantienen el plan de expansión al mercado nacional o de plano mejor suspenden el plan hasta nuevo aviso.

Como recordará, el plan de expansión de Ripley, que administra 45 tiendas en Perú y Chile, incluía la apertura de al menos unas 50 tiendas en México y una inversión conjunta superior a los 400 millones de dólares.

Ahora que los empleos urgen, no estaría de más prender veladoras.

REINA DEL OUTSOURCING

Blanca Treviño sigue dando de qué hablar... bien.

La directora de Softtek ahora se llevó el lugar número 34 dentro de una lista de las más calificadas empresas de outsourcing: Global Outsourcing 100.

Este ranking es elaborado por la Asociación Internacional de Profesionales de Outsourcing.

En algunos renglones individuales, la ubicaron como una de las mejores 5 compañías por servicios regionales en México y América Latina.

No se trata sólo de un concurso que involucró a firmas de software, sino a todas aquellas empresas que se encargan de hacer por separado lo que antes se hacía dentro de un solo edificio.

O sea que le ganó además a empresas de contabilidad, servicios legales, recursos humanos y todo lo que usted se imagine.

capitanes@reforma.com