



Optimista visión de CA frente a la crisis

LAS VEGAS.— John Swainson, presidente de CA, cuarta empresa desarrolladora de *software*, con ventas anuales por 4 mil 280 mdd, fue el orador de la inauguración de la exposición CA World 08, que reúne a cerca de 6 mil directivos de informática

Lo que sorprende no sólo el ambiente festivo de la reunión que se realiza en esta capital mundial del juego, espectáculos y múltiples centros comerciales y de entretenimiento sino el optimismo de Swainson sobre el futuro de CA y la industria del *software* que a nivel global se estima que llegará este año a 43 mil millones de dólares y crecerá a 59 mil 400 millones de dólares para 2012.

Swainson, quien tomó las riendas de CA en 2004 en plena crisis de la empresa que enfrentaba una investigación de la SEC por problemas de revelación de información, basa su optimismo en tres hechos irrefutables.

En primer lugar, la solidez financiera de CA que genera un flujo de efectivo de mil millones de dólares al año que le permite no preocuparse por el *credit crunch* y los problemas de acceso a mercados de capitales y financiamiento; en segundo lugar, porque 75% de sus ingresos dependen del pago de licencias y actualizaciones de los productos empresariales que ya vendieron; y en tercer lugar porque hoy más que nunca los clientes de CA entre los que se encuentran los bancos; empresas de telecomunicaciones, gobiernos y empresas paraestatales y aseguradoras más grandes del mundo, requieren optimizar el uso de la tecnología de la informática para lograr una administración más eficiente, menores costos y un mejor gobierno corporativo.

Swainson reconoce, sin embargo, que estamos en medio de una crisis global sin precedentes en la historia que obliga a una innovación constante y uno de los efectos nocivos de la crisis es que habrá cierre de empresas, asegura para CA se abre una ventana de oportunidades porque se mantendrá en crecimiento la demanda de *software* porque las empresas necesitan ser más competitivas y seguir invirtiendo en programas que les permitan una mayor rentabilidad en sus inversiones.

Además, también la fusión de grandes bancos, aseguradoras e intermediarios financieros repre-

senta para CA una oportunidad porque se requieren fusionar los sistemas operativos y la utilización adecuada de la tecnología de informática para solucionar los problemas que toda fusión plantea en temas como una mayor seguridad en el manejo de datos e información.



Por su parte, Ken Arredondo, vicepresidente de CA en América Latina, asegura que la región mantendrá un comportamiento similar al resto del mercado de *software*.

En relación a Latinoamérica, Swainson aseguró que hay una expectativa de que el crecimiento económico disminuya a 2% a nivel regional y que les irá mejor a los países que tengan mayores reservas internacionales y una mejor disciplina fiscal.

Brasil, que es el mercado donde CA tiene una mayor presencia se mantendrá sólido al igual que Chile y en el caso de México aunque mantiene reservas sobre la recuperación reconoce que es un país con fortalezas como sus ingresos petroleros.

Los dos países con mayores problemas serán Venezuela y Argentina,

VIRTUALIZACION, HERRAMIENTA SUBUTILIZADA

En cuanto a los retos del futuro, Swainson enfatiza la necesidad de optimizar las herramientas ya disponibles para las empresas, como es caso de la virtualización. Swainson inició su conferencia con una presentación de su propio avatar recreado al estilo *Second life* para insistir que las empresas deben utilizar la virtualización para optimizar la utilización de sus servidores. Se trata, dice Swainson, de tecnologías que están disponibles pero que están subutilizadas, por lo que el reto es no sólo que las nuevas tecnologías lleguen a las empresas sino que generen mayor valor para sus empresas.

COMERCI DEMANDADA POR TODOS SUS ACREEDOREES

Continúa en siguiente hoja



Fecha 18.11.2008	Sección Finanzas	Página 2
----------------------------	----------------------------	--------------------

Esta semana será clave para Comercial Mexicana porque ahora tendrá que sentarse a negociar en serio con sus acreedores quienes están muy molestos porque Comercial suspendió el pago de sus pasivos sin haber sido aceptada su solicitud de concurso mercantil por lo que está ya en default con sus acreedores directos que son Bancomer, HSBC y Banorte; con los tenedores de bonos, y desde luego con los acreedores de derivados: Ba-

namex-City; Santander; Goldman Sachs; Barclays y JP Morgan. Éstos últimos presentaron ya demandas por incumplimiento de mercado y terminaron en forma unilateral los contratos para evitar que el adeudo que se estima ya en 2 mil millones de dólares siguiera incrementándose. Presionan para una negociación que permitan la recuperación de la empresa y aceptan desde luego que habrá pérdidas para todos.