

# Beneficia a TLC extender negociación

Belén Rodríguez

**Cd. de México, México (25 octubre 2017).**- La extensión de las rondas de negociación del Tratado de Libre Comercio con América del Norte (TLC), lejos de entorpecer el resultado, podría favorecerlo, expusieron especialistas y empresarios.

Al principio de las negociaciones se buscó que las rondas se realizaran en el menor tiempo posible para tener un acuerdo a principios del próximo año, pero hoy el proceso podría prolongarse más meses.

Juan Pablo Castañón, presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE), expuso que los tiempos prolongados entre las rondas serán favorables.

"Celebramos todos con tranquilidad que los ministros se tomen más tiempo entre la cuarta y la quinta ronda para ponernos de acuerdo que poder proponer", dijo durante su participación en el foro paradigmas de la globalización, organizado por el Instituto Mexicano de Ejecutivos de Finanzas (IMEF).

Añadió que extender la negociación al primer trimestre del siguiente año también representa una ventaja, debido a que permitirá que temas complicados que resultan cruciales y podrían incluso poner en riesgo el mismo tratado se traten con mayor tiempo y cuidado.

De acuerdo con Luis Madrazo, Jefe de Unidad de Planeación Económica de la Secretaría de Hacienda, desde el primer día de las negociaciones se sabía que los temas propuestos por los socios comerciales serían complejos, por lo que al avanzar las negociaciones se decidió que éstas se prolongarán.

"¿Qué ha pasado? hemos decidido ampliar los periodos entre sesiones y por lo tanto la negociación, haciendo que los tiempos sigan a la sustancia", apuntó.

En su intervención, Moises Kalach, director del Consejo Consultivo Estratégico de Negociaciones Internacionales (CCENI), explicó que es posible identificar cuatro bloques en el proceso de negociación.

El primero incluye los temas más controversiales como la discusión del capítulo 19, las reglas de origen, temas de productos perecederos, entre otros y que representan los mayores retos en la negociación.

El segundo bloque trata de temas de modernización de reglas ya existentes.

En el tercer bloque se identifican temas que no existían en el momento en el que se creó el tratado, como el comercio electrónico.

En el cuarto se está incluyendo la agenda progresista de Canadá, que incluye temas de equidad de género y de inclusión de comunidades indígenas.

En tanto, Francisco Rosenzweig, ex subsecretario de comercio exterior, explicó que la renegociación ha causado mayor volatilidad en los mercados.

Detalló que esto se debe a que se cuenta con un mayor flujo de información del contenido de la negociación.

Agregó que actualmente se busca que los principales voceros de los beneficios del TLC sean los empresarios estadounidenses.

En este sentido, Kalach comentó que se ha trabajado directamente con senadores y empresarios de Estados Unidos para informar las repercusiones que podría tener la disolución del tratado para ese

país.

Copyright © Grupo Reforma Servicio Informativo

**ESTA NOTA PUEDES ENCONTRARLA EN:**

<http://www.reforma.com/aplicaciones/articulo/default.aspx?id=1242297&v=3>

Fecha de publicación: 25 octubre 2017