

## EMPRESARIOS

### Unen sus fuerzas por el TLCAN

Los empresarios en México se mantienen unidos con sus contrapartes en Canadá y Estados Unidos para que no se dañe el proceso para modernizar el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

Por ello, se preparan dos contrapuestas de cara a la quinta ronda de encuentros, una sobre el déficit comercial y la otra sobre el contenido regional automotriz.

En entrevista, luego de participar en el Simposium IMEF 2017, Juan Pa-

blo Castañón, presidente del Consejo Coordinador Empresarial, detalló que analizan con el sector automotriz el tema de la regla de origen, para tener "algo más atractivo", y no el porcentaje de 85 en el contenido regional que propuso Estados Unidos.

Adriana Berrocal, presidenta del Instituto Mexicano de Ejecutivos de Finanzas (IMEF), dijo que las medidas proteccionistas no son la solución para la modernización del TLCAN pues impiden el crecimiento

económico de los países que integran el bloque comercial. >



No queremos atentar contra la industria automotriz ni contra el consumidor, nuestra meta es modernizar el TLCAN."

**JUAN PABLO CASTAÑÓN**  
PRESIDENTE DEL CCE



Foto: Eduardo Jiménez

Debate

Luis Madrazo, titular de Planeación Económica de Hacienda; Francisco de Rosenzweig, consultor en comercio exterior; Alberto Espinosa, presidente de Global Assurance; Juan Castañón, presidente del Consejo Coordinador Empresarial; y Moisés Kalach, coordinador del Consejo Consultivo Estratégico de Negociaciones Internacionales.



Fecha <b>26.10.2017</b>	Sección <b>Dinero</b>	Página <b>1-6</b>
----------------------------	--------------------------	----------------------

**QUINTA RONDA DE NEGOCIACIONES**

# México entregará contrapropuestas

**Los empresarios dijeron que los sectores energético y de servicios son clave para balancear el comercio con EU****POR LINDSAY H. ESQUIVEL**  
dinero@gimm.com.mx

La iniciativa privada en México se mantiene unida con sus contrapartes en Canadá y EU para que no se dañe el proceso para modernizar el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

Por ello, los empresarios mexicanos preparan dos contrapropuestas de cara a la quinta ronda, una sobre el déficit comercial y la otra sobre el contenido regional automotriz.

El presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE), Juan Pablo Castañón, detalló que para el siguiente encuentro en México, al interior del Consejo Consultivo Estratégico de Negociaciones Internacionales (CCENI) se prepara un texto para la reducción del déficit comercial de EU con México, por la vía del mercado energético y el sector servicios.

El también integrante del llamado Cuarto de Junto, que apoya al gobierno mexicano en las negociaciones, dijo que la nueva generación de

empresas petroleras requerirán importar tecnología, talento y desarrollo de EU.

Mientras que 30% de inversiones en hidrocarburos, resultado de las licitaciones, proviene de Norteamérica.

Si a lo anterior se añade un incremento en el intercambio de servicios financieros, turísticos y de logística, “podemos llevar a cero, el déficit de EU, que actualmente es de más de 600 millones de pesos”, explicó el empresario.

**AUTOMOTRIZ**

En entrevista luego de participar en el Simposium IMEF 2017, Castañón también comentó que analizan con el sector automotriz el tema de la regla de origen, para tener “algo más atractivo”, y no el porcentaje de 85% en el contenido regional, que propuso EU.

“No queremos atentar contra la industria automotriz ni contra el consumidor, nuestra meta es modernizar el TLCAN”, coincidieron

integrantes empresariales que asistieron al encuentro.

Moisés Kalach, coordinador del CCENI, se expresó a favor de la unión entre la iniciativa privada de los tres países, y comentó que “los empresarios estadounidenses están más a favor de México que de la Casa Blanca”.

En un contexto donde las firmas automotrices, del sector de la carne, entre otros, se han pronunciado por no afectar la competitividad de la región de Norteamérica.

Francisco de Rosenzweig, consultor en comercio exterior, advirtió que de no encontrar acuerdos, también se afectaría a los consumidores.

Finalmente, el titular de la Unidad de Planeación Económica de la Secretaría de Hacienda, Luis Madrazo, sostuvo que las reformas estructurales y un incremento en la productividad son el complemento para que prospere México en la región de Norteamérica.

**AFAVOR**  
Moisés Kalach dijo que “los empresarios estadounidenses están más a favor de México que de la Casa Blanca”.

Fecha <b>26.10.2017</b>	Sección <b>Dinero</b>	Página <b>1-6</b>
----------------------------	--------------------------	----------------------

## La ruta no es aislarse

Las medidas proteccionistas o el aislamiento no son la solución para la modernización del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), pues impiden el crecimiento económico de los países que integran el bloque comercial.

Así lo afirmó Adriana Berrocal, presidenta nacional del Instituto Mexicano de Ejecutivo de Finanzas (IMEF), quien dijo, sin embargo, que se debe ser consciente que con tratado o sin él, todo intercambio comercial entre México y EU continuará, pues veintitrés años de trabajo con inversiones y proyectos de largo plazo, no desaparecen en uno o en cuatro años. "El TLCAN y las elecciones de 2018 definirán el futuro de México".

— Lindsay H. Esquivel