

LEY **FINTECH** DA CERTEZA A LOS ACTORES DEL ECOSISTEMA

Venture Capital pone el ojo en sector *fintech*

Los fondos de capital privado consideran a México para primeras, segundas o terceras rondas de inversión

Elizabeth Meza Rodríguez

EL EMPRESARIO

EL MUNDO *fintech* en México vive una etapa de crecimiento, hace tan sólo cinco años apenas y se hablaba de emprendimiento tecnológico, y de acercar el sistema financiero a la población no **bancarizada**.

Ahora, esta vertical del emprendimiento es la que más emociona a las corporaciones, los inversionistas y al sector financiero. En el país existen 515, de acuerdo con la Comisión Nacional Bancaria y de Valores, de las cuales 394 son *startups* mexicanas, que generan un volumen anual de operaciones de 68,409 millones de pesos.

Un sector en crecimiento porque en América Latina 50% de la población no tiene acceso a servicios financieros tradicionales y “gracias a la tecnología y al emprendimiento, estamos viendo modelos de negocios que pueden acercar servicios financieros a estos segmentos de la población desatendidos o subatendidos”, comentó en charla con **El Economista** Andres Fontao, cofundador y socio de Finnovista en las oficinas de la aceleradora.

PRINCIPALES RETOS

Fontao destacó cuatro retos a los que se enfrentan las *startups fintech* en México. El primero es combatir contra los “incumbentes”, es decir, los **bancos** tradicionales, que veían a estas empresas como un competidor, pero que poco a poco han cambiado su percepción y ahora los ven como un aliado, como un impulsor de desarrollos tecnológicos.

El segundo reto es el acceso a

Venture Capital, que pueda financiar el desarrollo y crecimiento de estas empresas. El tercero es el acceso a talento cualificado, que pueda llevar estas ideas a producto y esos productos a negocios exitosos.

Un cuarto reto es la regulación: “El marco regulatorio puede o no gustar a diferentes actores pero (...) es positivo, trae certeza y esa certeza anima a la inversión. A los inversores no les gusta invertir en espacios grises, en espacios blancos o negros”.

INVERSIÓN

La madurez del Venture Capital en México aún no ha llegado al nivel de Silicon Valley, Nueva York y Londres, menciona Fontao; sin embargo, existe un gran interés en el sector *fintech*, “no era así hace cinco años, porque había mucha incertidumbre y desconocimiento, pero hoy en día todos quieren ser parte de este movimiento *fintech*, porque empiezan a entender la dinámica y oportunidad que existe dentro de esta vertical”.

Hablar de un mundo **fintech** en México, desde otras latitudes, era alejado, pero inversiones como la que recientemente realizó Goldman Sachs Bank USA en Credijusto, empresa mexicana dedicada a otorgar créditos a pymes, o la inversión de 5,000 millones de dólares que destinó SoftBank al mercado *fintech*, de los cuales ya invirtió 20 millones de dólares en Clip, *startup* que crea terminales móviles para que cualquier negocio acepte pagos con tarjetas de crédito o débito, han llamado la atención de inversores internacionales.

“Hoy caminas por Nueva York y se respira otro aire de interés de la

comunidad inversora hacia qué está pasando en el mundo *fintech* en México, un miedo de que me estoy perdiendo”.

Además, los fondos de capital privado están considerando a México, pero no para capital semilla sino para primeras, segundas o terceras rondas de inversión.

LEY **FINTECH**

Al respecto de la Ley **fintech** en el país, Fontao dijo que adoptar un marco regulatorio también trae un periodo de aprendizaje y las *startups* tendrán que adaptarse.

“El hecho de que desaparezcan *fintech* no es malo, porque puede ser también un periodo de consolidación por *fintech* más grandes”, y provocar que más emprendedores se animen a crear *startups* o que lleguen empresas de otro país.

Sin embargo, de acuerdo con el reporte “Termómetro **fintech**: los retos de la regulación”, realizado por Finnovista, Endeavor, **Banco Santander** y la Embajada de Reino Unido, las *startups* manifestaron que habrá fuertes barreras de entrada para nuevos jugadores, los altos costos asociados al cumplimiento de la ley generarán ineficiencias.

Además, 63% de las *startups* considera que debe invertir menos de 55,000 dólares y 37% más de esta cantidad para cumplir con los gastos de regulación. “De aplicarse las leyes secundarias tal como se difundieron a través de las circulares, sólo 42 empresas podrían cumplir con los gastos de la regulación, destinando dinero de sus inversiones, y sólo 39 lo harían con el dinero de sus ingresos”.



PANORAMA DEL ECOSISTEMA FINTech EN MÉXICO

Los emprendedores son el principal motor del ecosistema fintech en México, y los fondos de capital privado y bancos internacionales cada vez voltean más a ver el país. Te presentamos un panorama de las fintech en México.



