

Fecha 05.10.2020	Sección Finanzas y Dinero	Página PP-6
---------------------	------------------------------	----------------

## IIF alerta nueva ola de insolvencia cuando se retiren apoyos para enfrentar el Covid-19

- Los riesgos para la banca, que fue la primera en brindar financiamiento a empresas, son mayores, advierte.

El problema es más agudo en Estados Unidos y la Unión Europea

# IIF: ola de insolvencias empresariales con impacto en bancos sería nuevo choque mundial

- Una retirada prematura de las medidas de apoyo podría dejar a muchas empresas frágiles en vilo y con importantes deudas acumuladas, advirtió el instituto

Yolanda Morales

ymorales@eleconomista.com.mx

El Instituto Internacional de Finanzas (IIF), la mayor asociación de entidades financieras en el mundo, advirtió que se puede venir una ola de insolvencias empresariales en el mundo, una vez que se retiren los apoyos sin precedentes que aplicaron autoridades financieras para enfrentar la crisis por el Covid-19.

Y como los bancos fueron los primeros en apoyar a las empresas con préstamos que aumentaron drásticamente al iniciar la crisis del coronavirus, “han aumentado los riesgos”.

Al interior de un análisis titulado “Zombies Inc.” explicaron que en el periodo previo a la pandemia las insolvencias empresariales habían tenido una constante tendencia ascendente, aumentando en el 2019, por tercer año consecutivo, ante las disputas comerciales y

una actividad económica moderada.

Sin embargo, hasta la fecha, “se ha presentado una reducción sustancial en el ritmo de insolvencias notificadas en contraste con el deterioro del contexto económico mundial”.

La causa de esta reducción de insolvencias ha tenido que ver con los extraordinarios apoyos fiscales y financieros impulsados por las autoridades para limitar el impacto del choque por los cierres de la economía en la pandemia.

Así, “con la recuperación económica aún irregular y variada entre sectores, una retirada prematura de las medidas de política de apoyo podría dejar a muchas empresas frágiles en vilo y con importantes deudas acumuladas”, sostuvieron investigadores liderados por la directora gerente de Iniciativas de política mundial, Sonja Gibbs.

**Empresas no rentables, con vida artificial**

Sin embargo, también explicaron que el problema es que “si se amplían las exenciones por insolvencia introducidas durante la pandemia, las bajas tasas de interés podrían permitir que las empresas frágiles acumulen más deuda aumentando así los riesgos de que las empresas no rentables se conviertan en empresas zombies”.

Este término de “empresas zombies” fue acuñado por analistas del Banco de Pagos Internacionales (BIS, por su sigla en inglés), que el mes pasado explicaron que se trata de empresas no rentables y particularmente vulnerables a una crisis económica o recesión, que han prolongado su vida por los extraordinarios apoyos y beneficios fiscales y financieros aplicados para aliviar el choque por la crisis mundial.

El problema es particularmente preocupante en Estados Unidos y en la Unión Europea.



Página 1 de 2  
\$ 89960.00  
Tam: 520 cm2

Fecha <b>05.10.2020</b>	Sección <b>Finanzas y Dinero</b>	Página <b>PP-6</b>
----------------------------	-------------------------------------	-----------------------

**Bancos impactados**

En el análisis del IIF, destacaron que “si bien los últimos meses han experimentado cierta desaceleración en la expansión de los créditos nuevos en medio de estándares crediticios más estrictos, el crecimiento anual de los préstamos comerciales supera las tasas de crecimiento de principios del 2009”.

De manera que “al considerar el tiempo y los costos de las resoluciones, una ola de insolvencias sería un lastre importante para la confianza empresarial y los inversionistas, lo que se convierte en un factor adicional de riesgo mundial”, advirtieron.

En el documento destacaron que muchos países han introducido medidas específicas para apoyar a sus empresas, en particular a las pequeñas y medianas que van desde la moratoria de la deuda para los prestatarios hasta programas de garantía de préstamos.

Estos beneficios, junto con las polí-

ticas acomodaticias de los bancos centrales, aliviaron a las empresas en apuros de forma temporal para enfrentar el choque del cierre de las economías.

De acuerdo con el análisis, “las grandes empresas continúan favoreciendo la emisión de bonos sobre el crédito bancario, mientras los préstamos bancarios a las pymes aumentaron en más de 0.4 billones de dólares (en Estados Unidos) en el primer semestre del 2020. Un aumento de 6% para superar los 6.5 billones de dólares”.

En la presentación del Informe Trimestral del BIS, el estratega explicó en conferencia remota que “no podemos anticipar cómo va a disiparse la incertidumbre de los inversionistas, si no tenemos aún certezas sobre la evolución del virus, el tratamiento de la enfermedad que genera y la vacuna”.

El IIF es la mayor asociación de instituciones financieras mundiales que incluye a entidades como Lloyds Banking

Group; BlackRock Inc., Banco Bradesco, Bancolombia, Interacciones, BBVA Bancomer, Grupo Financiero Banorte, Nomura Holdings; KBC Bank; China Life Insurance Company; JSC VTB Bank; CaixaBank; Nordea Bank AB; Abu Dhabi Global Market, entre otros miembros.



Se ha presentado una reducción sustancial en el ritmo de insolvencias notificadas en contraste con el deterioro del contexto económico mundial”.



ZOMBIES INC.



Las políticas acomodaticias de los bancos centrales aliviaron a las empresas en apuros.  
 FOTO: SHUTTERSTOCK