

# Demandan pymes más factoraje por falta de efectivo

CHARLENE DOMÍNGUEZ

Ante la escasez de flujo de efectivo por la pandemia, la demanda de financiamiento a través del pago de facturas adelantadas se duplicó para plataformas como DiSí, Sofom de factoraje electrónico para pequeñas y medianas empresas (pymes).

Antes de la pandemia por Covid-19, la Sofom recibía entre 250 y 300 solicitudes de factoraje y ahora esta cifra se ha elevado a 600 requerimientos mensuales.

Las pymes están demandando más efectivo para pagar nómina, proveedores y gastos fijos porque se les ha dificultado más esperar hasta que sus clientes puedan liquidarles las facturas, explicó Claudio Kandel, director ge-

neral de DiSí.

Muchos empresarios tienen que vender a plazo para que les compren, por ejemplo, a una cadena departamental o de autoservicio, y son clientes que a su vez pueden llegar a pagarles a tres o cuatro meses.

La problemática para quienes dan plazos de pago a sus clientes es que no pueden aguantar esos periodos de cuatro meses porque tienen que pagar a sus empleados o proveedores, pero con el factoraje acortan la brecha que existe entre flujo de efectivo y las cuentas por cobrar, detalló.

DiSí ha financiado más de 3 mil 500 millones de pesos en facturas o cuentas por cobrar, pero la demanda que se tiene en el País es mucho

mayor.

Equity Link, entidad que también realiza factoraje y otros financiamientos como crédito revolvente, crédito simple y arrendamiento, vio un incremento de 300 por ciento en clientes que requieren desde 100 mil dólares hasta 30 millones de dólares mensuales de distintas industrias como la automotriz, aeroespacial, electrónicos y textil.

“No hay dinero, no hay circulante, la gente no está pagando, las empresas están haciendo sus flujos a más largo plazo y estamos atendiendo la necesidad de las empresas que pueden y tienen las condiciones para seguir operando”, dijo Sergio Ornelas, socio de Equity.

## De ayuda para las empresas

Puede ayudar a los empresarios o proveedores a convertir sus cuentas por cobrar a 30, 45, 60 o 90 días en dinero inmediato para comprar más materia prima, pagar rentas o sueldos.

### VENTAJAS DEL FACTORAJE FINANCIERO

1. No endeuda
2. Es más económico que un préstamo bancario
3. Su proceso de aprobación es más fácil y rápido
4. Se revisan facturas por cobrar y no estados financieros
5. Da acceso al 100% de las ventas.
6. Quita el problema de la cobranza

Fuente: Equity Link



