

Fecha 18.02.2021	Sección Uniones	Página 1-9
---------------------	--------------------	---------------

CRECE UC

ESTIMAN MEJORES RESULTADOS HACIA EL SEGUNDO SEMESTRE DEL AÑO

CRECE UNIÓN DE CRÉDITO

CONSERVAR EL CAPITAL SOCIAL, LA OBLIGACIÓN

EN EL SEGUNDO SEMESTRE DEL 2021 PRONOSTICAN MEJORES RESULTADOS, AUNADO A LA APLICACIÓN DE LA VACUNA CONTRA EL COVID-19

PATRICIA ORTEGA

patricia.ortega@eleconomista.mx

El año 2020 quedará en la historia como uno de los años más complejos que hemos vivido, la situación ha sido difícil para todo el sistema financiero mexicano, así lo consideró Gustavo Hernández, presidente del Consejo de Administración de Crece Unión de Crédito en entrevista exclusiva con **El Economista**.

“Afortunadamente la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) dispuso de las reglas de operación y contabilidad que nos vinieron ayudar a todos en cuanto al apoyo Covid-19. Los acreditados pudieron apegarse a este apoyo postergando sus pagos hasta seis meses. Esto vino a ser un gran alivio para ambos, tanto para los acreditados como para las UC por el tema de la contabilización de la cartera vencida”, dijo.

Dijo que en el caso de la Crece UC muchos de los acreditados se adhirieron a ese programa que consiste en un retraso de tres a seis meses sin penalidad o moratoria alguna.

“El 30% de los acreditados si se inscribieron al programa de apoyo, es decir que de tener un crédito a 36 meses, se fue a 42 meses, de tener un crédito a 42 se fue a 48 meses, y de esa manera pudimos incluso seis meses no recibir ni capital ni intereses. Hay algunos que en seis meses pagaron puro interés, pero hemos buscado un traje a la medida de cada crédito”, explicó Hernández. “2020 fue un año difícil, vemos todavía el año 2021 muy complicado, creo que el tema de la vacuna empezó a ser una esperanza, pero lamentablemente se ha diluido en este mes porque no vemos su llegada rápida”.

CONTRACCIÓN ECONÓMICA

Gustavo Hernández comentó que la economía está pasando por una situación dura, “vemos giros complicados, algunos están más golpeados que otros, en Aguascalientes, el tema de la construcción ha sido un tema complicado por el Covid-19, por el cierre del Registro Público, y el cierre de las dependencias que ha venido atrasar fuertemente los trámites para obtener un crédito o para los constructores vender una vivienda”.

Dijo que el miedo a la deuda siempre ha existido, sin embargo, los empresarios y los emprendedores han crecido con deuda. “En este momento, al no tener un plan fijo o una perspectiva clara de la economía en el futuro, los empresarios se contraen, no buscan deber menos porque es gente cumplida”.

Una de las mayores preocupa-

Continúa en siguiente hoja



Fecha 18.02.2021	Sección Uniones	Página 1-9
----------------------------	---------------------------	----------------------

ciones que tienen los **empresarios** es tener una mala calificación en el **Buró de Crédito**, “un incumplimiento te bloquea por siete años y te hace trizas”.

Hernández mencionó que han recibido más de diez prepagos de **créditos** a largo plazo, debido a que existe un gran preocupación de la gente de no poder cumplir con sus compromisos, por lo que esperan nuevos proyectos para apoyar a los **empresarios**.

SECTORES A REACTIVAR

Explicó que el estado de Aguascalientes tiene dos **sectores** relevantes, el automotriz tiene dos plantas emblemáticas, además de que los parques industriales, la vivienda, giran entorno a él.

“Aguascalientes tiene otro tema importante que ya se canceló que es la Feria **Nacional** de San **Marcos** con la perspectiva de que en octubre pudiera darse, ya en abril fue cancelada, estos **eventos** de la Feria generan mucho dinamismo en la economía del Estado.

Gustavo Hernández consideró que los **sectores** comercio y cons-

trucción son **sectores** muy importantes para la reactivación económica de Aguascalientes.

Dijo que en su estructura de fondeo apoyan a los **sectores**: comercio, construcción, automotriz, transporte y agropecuario tienen una distribución de los mismos porcentajes, ya que buscan la diversificación ya que un solo **sector** representaría mucho riesgo.

“El **sector** turismo han sido muy golpeado, el tema de hoteles está muy complejo, pero aún así, también hemos apoyado a dos hoteles con **créditos** para salir adelante y nos han ido cumpliendo”.

PERSPECTIVAS

Gustavo Hernández dijo que tienen la obligación de conservar el capital social de Crece **Unión de Crédito** y preservar el apoyo de los inversionistas que tienen su dinero confiado en la entidad financiera.

“Ahora estamos colocando con mucho cuidado los **créditos** nuevos y estamos muy pegados a la cartera vencida a ver en qué podemos apoyar a los acreditados. Mientras no se reactive la economía, todas las instituciones finan-

cieras estarán siendo cuidadosas en la colocación de sus capitales.

“A mediados del 2021 se podría tener una mejor perspectiva, al final vemos una luz con la que tarde o temprano llegará para todos”, concluyó Gustavo Hernández.

1973
AÑO DE FUNDACIÓN
NACIÓ PARA APOYAR A LA
INDUSTRIA TEXTIL DEL ESTADO
DE AGUASCALIENTES.

43.662
MILLONES DE PESOS
SUMÓ LA CARTERA TOTAL
AL CIERRE DEL TERCER
TRIMESTRE DEL 2021.

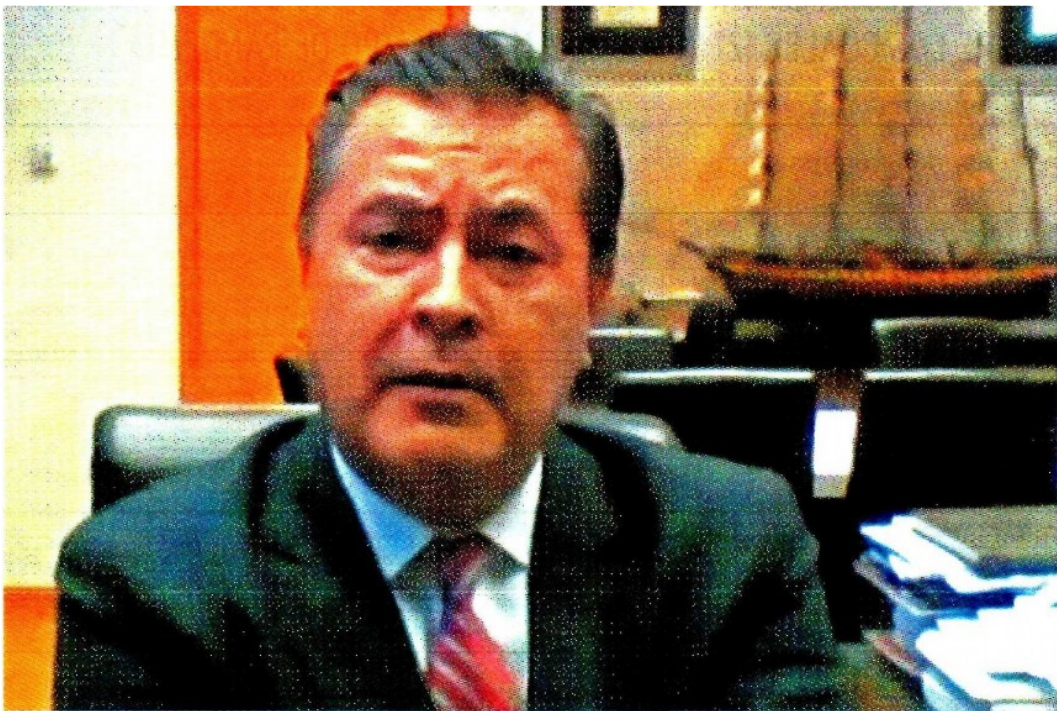
20.511
MILLONES DE PESOS
FUE EL MONTO REPORTADO EN
EL RUBRO DE CAPITAL SOCIAL AL
CIERRE DE SEPTIEMBRE 2020.

**“LAS UNIONES DE CRÉDITO ES UN SECTOR QUE PERTENECE A
INVERSIONISTAS MEXICANOS, NO ES UN SECTOR DE
EXTRANJEROS COMO MUCHOS DE LA BANCA”**

GUSTAVO HERNÁNDEZ,

PRESIDENTE DEL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN DE CRECE UC

Fecha 18.02.2021	Sección Uniones	Página 1-9
----------------------------	---------------------------	----------------------



GUSTAVO HERNÁNDEZ EN SUS OFICINAS EN EL ESTADO DE AGUASCALIENTES. FOTO: PATRICIA ORTEGA.