

EU pide “honestidad” en los diálogos del T-MEC

Katherine Tai. El tratado, “punto de partida” de trabajo regional en clima y empleo, dice representante comercial; México sigue como el principal socio de Estados Unidos

EDUARDO DE LA ROSA
CIUDAD DE MÉXICO

El tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC) “es un punto de partida” para un mayor trabajo regional sobre el clima, el trabajo y la expansión de los beneficios comerciales para las comunidades más desatendidas, por lo que es indispensable el diálogo “franco y honesto” y que los socios cumplan el acuerdo, afirmó la representante comercial de EU, Katherine Tai.

De cara a la primera reunión de la comisión de Libre Comercio del T-MEC —que incluirá a los representantes de comercio de los tres países y tendrá lugar en las próximas semanas—, Katherine Tai dijo que su visión es utilizar la política comercial para fomentar un crecimiento equitativo de las tres naciones.

“Debemos invertir y comprometernos con la implementación completa y exitosa del acuerdo. Haré seguir los nuevos estándares, cumpliré nuestros compromisos y utilizaré el acuerdo para asegurar que nuestros socios, Canadá y México, también lo hagan”, dijo al participar en la conferencia anual de Washington de las Américas.

Indicó que los acuerdos muestran los estrechos lazos económicos que hay entre los tres países, por lo que se comprometió a usar todas las herramientas disponibles para que estos funcionen bien para el comercio y tengan un impacto positivo en las personas.

“Espero que mis homólogos canadienses y mexicanos sean muy francos y honestos conmigo sobre cómo se sienten respecto a la implementación de Estados Unidos, y yo seré igual de honesta con ellos sobre las preocupaciones que tenemos respecto a México y Canadá”, agregó

Agregó que revisar los programas comerciales existentes, con el objetivo de explorar y aprovechar todas las oportunidades, es particularmente importante a medida que enfrentamos desafíos transfronterizos.

“Mi equipo y yo estamos trabajando para cumplir con nuestra responsabilidad de involucrar cuidadosamente a nuestras contrapartes en toda la región e identificar áreas en las que la política comercial puede ayudar a los trabajadores”, concluyó.

Mantiene liderato

Durante el primer trimestre de 2021, México se colocó como el principal socio comercial de EU, superando a Canadá y China, luego de que el intercambio de mercancías entre ambos países ascendiera a 153 mil 906 millones de dólares (mdd), y un superávit histórico de 25 mil 830 mdd, de acuerdo con cifras de la oficina del censo estadounidense.

En lo que va de 2021 las exportaciones totales de México dirigidas a EU sumaron 89 mil 868 mdd; mientras que las importaciones ascendieron a 64 mil 38 mdd.

La subsecretaria de Comercio Exterior de la Secretaría de Economía (SE), Luz María de la Mora, destacó el resultado a través de su cuenta de Twitter.

“México se mantuvo como el principal socio con un comercio total de 153 mil 906 millones de dólares (14.8 por ciento del comercio de EU con el mundo durante este periodo)”, escribió la funcionaria federal.

Canadá obtuvo el segundo sitio como socio comercial de EU, al intercambiar 150 mil 825 mdd, es decir, 14.5 por ciento del comercio estadounidense.

En tercer lugar se ubicó China con 148 mil 181 mdd; 113 mil 368 mdd en exportaciones y 34 mil 814 mdd en importaciones.

El embajador y presidente del Consejo Empresarial Mexicano de Comercio Exterior, Inversión y Tecnología (Comce), Sergio Ley López, aseguró que el resultado es totalmente favorable “porque un incremento del comercio con EU, o cualquier otro país, crea empleos en México”.

El director general del Comce, Fernando Ruiz, explicó que la caída de China obedeció a la guerra comercial que tiene ese país con EU.

“Es claro que ha influido la llamada guerra comercial entre EU y China, obviamente ha puesto barreras a la importación de productos de China, y esto se ha reflejado en una disminución muy natural”, resaltó.



CLAVES

El Comce señaló los cambios que se han dado en México, en materia energética, están teniendo un impacto entre el empresariado chino al generar incertidumbre y no saber qué pasará con sus inversiones.

El organismo afirmó que hay empresas chinas que ya habían invertido en granjas eólicas y de paneles solares, las cuales ahora están paradas o en litigios, poniendo en riesgo las inversiones.

Destacó que las firmas chinas aseguran que si hay diálogo al más alto nivel, pero no es lo suficientemente fuerte para eliminar su incertidumbre.



• FUENTE: Oficina del Censo de Estados Unidos • FOTOGRAFÍA: EFE • GRÁFICO: Juan Carlos Fleicer