

Llaman productores a Trump a proteger acuerdo en la región

# Pide el agro de EU T-MEC hasta 2042

**Alertan de costos si se debilita o se deja caducar tratado trilateral**

JOSÉ DÍAZ BRISEÑO  
CORRESPONSAL

**WASHINGTON.**- Las principales organizaciones agrícolas de Estados Unidos urgieron a la Administración de Donald Trump prorrogar hasta 2042 la vigencia del Tratado de Libre Comercio con México y Canadá (T-MEC), considerando que ambos mercados son claves para la competitividad global de su industria.

Durante el primer día de audiencias sobre el T-MEC, auspiciadas por la Oficina del Representante Comercial (USTR, en inglés) previas al proceso de revisión en 2026, diversos sectores agrícolas, incluidos productores de granos, frutas y frutos rojos, llamaron a proteger la integración comercial en la región.

“Los productores estadounidenses de maíz son competitivos a nivel mundial gracias a la alianza trilateral en América del Norte. Nuestro éxito se debe al T-MEC”, dijo Jed Bower, presidente de Asociación Nacional de Productores de Maíz de Estados Unidos (NCGA, en inglés) a funcionarios de la Administración Trump en el

presidium.

Luego de haber entrado en vigor en 2020, el T-MEC tiene integrada una cláusula que obliga a los tres Gobiernos a revisar el acuerdo cada seis años para poder extender su vigencia automática de 16 años; de encontrarse acuerdo entre los tres países, la fecha de expiración del T-MEC se prorrogaría de 2036 a 2042.

“Nosotros apoyamos una prórroga total de 16 años del acuerdo, debido a su éxito rotundo”, dijo Bower.

Aunque hubo excepciones, como la Asociación de Frutas y Vegetales de Florida que por años ha expresado molestias con la integración comercial, la mayor parte de las organizaciones y firmas agrícolas expresaron ayer su apoyo por la integración con México y Canadá, así como prorrogar la vigencia del T-MEC a 2042.

Ayer, grupos como la Asociación de Productores del Oeste de EU –que incluye a agricultores de frutas como peras, manzanas y nubes– además de la Asociación Estadounidense de la Soya, apoyaron la prolongación de la vida del T-MEC, particularmente en un contexto de fuertes tensiones comerciales.

“El T-MEC ha sido un catalizador de crecimiento y oportunidades para los pro-

ductores de frutos rojos de EU (...) Desde 2020, la producción estadounidense de frutos rojos ha aumentado un 140 por ciento”, dijo Soren Bjorn, presidente de la empresa agrícola californiana Driscolls, con operaciones en los tres países.

“Prevemos que la demanda de frutos rojos estadounidenses en Canadá y México crecerá alrededor de 9 por ciento anual en próximos 5 años. El T-MEC ha creado un mercado contiguo complementario”, dijo Bjorn, refiriéndose al comercio de fresas, zarzamoras, arándanos, moras en los tres países de la región.

Durante el proceso de presentación de comentarios públicos, alrededor de 1,500 individuos, incluyendo representantes empresariales, académicos, sindicales y ciudadanos presentaron escritos a USTR sobre el funcionamiento del T-MEC, pero sólo algunos de ellos fueron aceptados para testificar en las audiencias.

“EU no puede competir globalmente sin una América del Norte fuerte. Y América del Norte no puede ser fuerte sin un T-MEC predecible, ejecutable y alineado con prioridades estratégicas”, dijo ayer en la audiencia Diego Marroquín, experto del Centro de Estudios Estratégicos.

Continúa en siguiente hoja



Fecha <b>04.12.2025</b>	Sección <b>Primera</b>	Página <b>10</b>
----------------------------	---------------------------	---------------------

cos e Internacionales (CSIS, en inglés).

“Si el T-MEC se debilitara o se dejara caducar (en 2036), los costos se sentirían de inmediato: Las cadenas de suministro se fracturarian, los fabricantes de autos, la industria aeroespacial, la agrícola

y la avanzada enfrentarían mayores costos y más retraso. Millones de empleos en EU estarián en riesgo”, dijo Marroquín.

A pesar de la pandemia del Covid-19 y una renovada arremetida arancelaria del Presidente estadounidense

Donald Trump contra Mé- xico y Canadá, el T-MEC en sus primeros cuatro años es,

según Marroquín, un éxito al empujar el crecimiento del comercio intrarregional en 37 por ciento entre 2019 y 2020.

cieron alusión al ambiente ciego y Canadá, el T-MEC en adverso detonado por Trump al aplicar dos tipos de arance- les contra las importaciones de México y Canadá, los pri- meros por su lugar en el tráfi- co de fentanilo y otros contra sectores claves por razones de seguridad nacional.

**Jed Bower,**  
presidente de NCGA



**Soren Bjorn,**  
presidente de Driscolls



Especial

“Nosotros apoyamos una prórroga total de 16 años del acuerdo (T-MEC), debido a su éxito rotundo”.

“El T-MEC ha sido un catalizador de crecimiento y oportunidades para los productores de frutos rojos de EU”.