

Fecha <b>12.02.2026</b>	Sección <b>Indigonomics</b>	Página <b>PP-30-31</b>
----------------------------	--------------------------------	---------------------------

## Imposible romper con el T-MEC

Uno de los principales factores que impiden la salida de Estados Unidos del gran acuerdo comercial que rige a la región es la afectación que tendría en su propia economía, más allá de que actualmente sus liderazgos políticos jueguen con tal idea



# IMPOSIBLE ROMPER CON EL T-MEC

**Uno de los principales factores que impiden la salida de Estados Unidos del gran acuerdo comercial que rige a la región es la afectación que tendría en su propia economía, más allá de que actualmente sus liderazgos políticos jueguen con tal idea**

**POR GABRIEL NAVA**

@gabo\_leonav

**A** pesar de los señalamientos que se han hecho desde la actual administración estadounidense respecto a ponerle fin al Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC), tal decisión resulta inviable por los efectos que generaría en su economía y en la de la región.

Así lo dejó ver el análisis que la consultoría EY en México realizó respecto al tema en el marco de sus perspectivas para 2026.

Al respecto, su equipo de expertos coincidió en el hecho de que una postura como la que recientemente dio a conocer el medio de comunicación Bloomberg, en la que se señaló que Donald Trump evalúa que su país se salga del T-MEC, solo figura discursiva y en realidad busca generar un clima de incertidumbre que derive en conseguir mejores condiciones de negociación.

“Honestamente creo que nadie piensa que va a pasar (la ruptura del T-MEC) porque si bien pareciera que no les afecta a su economía, la verdad es que todo el sector industrial está vinculado, incluso entre Estados Unidos y México no lo permitirán porque son las mismas empresas, que están allá, las que están operando ampliamente en el país; sin embargo, lo vamos a estar escuchando del presidente de Estados Unidos”, consideró Rocío Mejía, socia de Global Trade e Impuestos Indirectos de EY México.

En ese sentido, la consultoría estimó que el Producto Interno Bruto (PIB) de Estados Unidos podría disminuir de 2.6 por ciento a 2.5 por ciento en este año y profundizará su reducción hasta 1.7 por ciento en 2027 si el T-MEC no continúa.



Página 1 de 3  
\$ 139877.00  
Tam: 1021 cm2

Continúa en siguiente hoja

Fecha <b>12.02.2026</b>	Sección <b>Indigonomics</b>	Página <b>PP-30-31</b>
----------------------------	--------------------------------	---------------------------

“Los primeros que reaccionarían serían obviamente los estados (de Estados Unidos) ya que hay más de 30 en donde México destaca por ser uno de por sus tres primeros socios comerciales. O sea, si hay mucho interés por parte de la agricultura y diversas industrias, por mencionar, de que esto siga. A nadie le conviene que esto no continúe”, sostuvo Mejía.

Incluso el análisis de la consultoría propone que si el T-MEC falla, Estados Unidos se enfrentaría en el corto plazo a presiones inflacionarias persistentes y a reglas de origen fragmentadas, divergencias regulatorias y procedimientos aduaneros menos eficientes en el largo plazo.

### LO QUE BUSCA ESTADOS UNIDOS

Aunque no se espera que la considerada economía más grande del mundo vaya a terminar con el T-MEC, sí se considera que su amague busca plantear una postura más agresiva que derive en obtener mejores condiciones durante el periodo de revisión del tratado.

De ello que, en consideración de la consultoría, Estados Unidos buscará una alineación más profunda en materia de aranceles externos, controles de exportación y control de la inversión extranjera directa.

Incluso se espera, por parte de la nación hoy gobernada por Donald Trump, un mayor endurecimiento y aplicación más amplia de las reglas de origen y los requisitos de contenido de valor nacional para bienes industriales automotrices y no automotrices.

“En caso de una ruptura del T-MEC, el arancel para Canadá pasaría del seis por ciento al 16 por ciento y para México del nueve por ciento al 17 por ciento. Esto representaría un aumento significativo en el costo del comercio entre ambos países, lo que impactaría el crecimiento de México en un 0.2 por ciento en 2026 y un 0.7 por ciento en 2027”, alertó Gregory Daco, economista en jefe de EY-Parthenon.

### POSTURA FIRME ANTE LA AMENAZA

Ante las amenazas del presidente de Estados Unidos respecto a salir del T-MEC, Claudia Sheinbaum, presidenta de México, ha planteado que gracias a los beneficios que brinda el tratado a la economía de la región, resulta inviable que tal escenario se materialice.

“No lo creemos y nunca se ha manifestado en la llamada porque es muy importante para ellos y para nosotros el tratado comercial. Entonces no hay ningún mensaje en ese sentido”, declaró recientemente.

**La consultoría estimó que el Producto Interno Bruto de Estados Unidos podría disminuir de 2.6 por ciento a 2.5 por ciento en este año y profundizará su reducción hasta 1.7 por ciento en 2027 si el T-MEC no continúa**

#### POSIBLES ESCENARIOS

**Se espera que el T-MEC se renueva con reservas, pero dada la incertidumbre imperante, se comienzan a contemplar todo tipo de circunstancias**

##### Escenario positivo

➤ Si los tres países acuerdan continuar el T-MEC, este se extenderá automáticamente por otros 16 años, extendiendo el marco hasta 2042 y posponiendo la próxima revisión hasta 2032

##### Escenario regular

➤ Las negociaciones determinarían entonces si el T-MEC puede prorrogarse con modificaciones, un proceso que podría llevar meses

##### Escenario negativo

➤ Los tres países podrían intentar preservar el acceso al mercado mediante acuerdos bilaterales, pero hacerlo así aumentaría los costos para las empresas y los inversores, lo que derivaría en reglas de origen fragmentadas, divergencias regulatorias y procedimientos aduaneros menos eficientes

Fuente: EY, 2026

Continúa en siguiente hoja

Página 2 de 3

Fecha 12.02.2026	Sección Indigonomics	Página PP-30-31
---------------------	-------------------------	--------------------

