

# Azucareros demandan mayor cuota de exportación a EU en el T-MEC

Exigen moderar la importación de fructosa estadounidense

JARED LAURELES

Ante la revisión del T-MEC este año, es necesario que Estados Unidos amplíe su cuota de importación de azúcar mexicana o se aplique un arancel a los volúmenes de alta fructosa de ese país que excedan lo que actualmente se compra, planteó Carlos Blackaller Ayala, presidente de la Unión Nacional de Cañeros de la Confederación Nacional de Propietarios Rurales.

Señaló que la exportación de azúcar de México hacia Estados Unidos, cayó 76 por ciento en cinco años, ya que, previo a la entrada en vigor del T-MEC en julio de 2020, se podía exportar 800 mil toneladas excedentes, pero este año se colocarán 188 mil toneladas.

En tanto, el envío de alta fructosa desde Estados Unidos aumentó exponencialmente, al crecer de “cero” en los años 90 a 1.2 millones de toneladas que se estima ingresen a nuestro país este 2026, indicó.

En entrevista, planteó que en la revisión del acuerdo comercial se restablezca una “relación espejo”, que consistiría en aplicar medidas arancelarias o se autorice un mayor cupo de azúcar mexicana,

cuando las importaciones de alta fructosa superen las 900 mil toneladas, que es el volumen promedio de los 10 años recientes.

Blackaller explicó que esta problemática ocurre porque mientras la importación de fructosa sigue regulada por el TLCAN, al producto mexicano se le impusieron Acuerdos de Suspensión, los cuales comenzaron en diciembre de 2014 y restringen en volumen la cuota que se puede exportar.

Dicho pacto evita la imposición de cuotas compensatorias al azúcar de México que se determinaron en las investigaciones antidumping y sobre subsidios en contra de las importaciones de producto.

“El equilibrio se rompe con esa estrategia de Estados Unidos de imponer los acuerdos de suspensión y se crea un desbalance donde la alta fructosa sale ganadora y el azúcar de México ha perdido.”

Además, hay restricciones porque al menos 70 por ciento del azúcar debe ser de tipo crudo y se entrega a las refinerías de Estados Unidos para darle valor agregado. El 30 por ciento de azúcar restante puede ir refinada o estándar.

El líder cañero precisó que la

aplicación del nuevo arancel de 156 por ciento a las importaciones de azúcar, el precio por tonelada rondaría los 20 mil pesos, que es el precio establecido hace cuatro años y “le da un respiro” a la venta del producto en el mercado nacional.

Esta problemática, comentó, fue expuesta en noviembre pasado a Julio Berdegüé, secretario de Agricultura y Desarrollo Rural, así como a la Secretaría de Economía, en el marco del análisis del decreto para incrementar el arancel.

Otra de las principales preocupaciones es que la industria azucarera, de la que dependen al menos 185 mil cañeros, padece de bajos precios y poca rentabilidad, además de factores macroeconómicos como el tipo de cambio.

Tan sólo entre el ciclo 2024 y 2025, los ingresos de los productores cayeron 30 por ciento, pues la mano de obra, combustibles y fertilizantes prácticamente representan 80 por ciento de los costos de producción. Éramos un país que producía 5.5 millones de toneladas de azúcar, actualmente, tras el impacto de la sequía, la producción cayó por debajo de ese volumen en los últimos ciclos de zafra, apuntó.



Continúa en siguiente hoja

|                            |                            |                    |
|----------------------------|----------------------------|--------------------|
| Fecha<br><b>07.02.2026</b> | Sección<br><b>Política</b> | Página<br><b>6</b> |
|----------------------------|----------------------------|--------------------|



▲ Los ingresos de los productores de azúcar cayeron 30 por ciento en un año. Foto archivo